

QUÀ TẶNG TỪ KÊNH XÂY MARKETING X PHƯƠNG BUILDER

20 ĐỀ TÀI VIDEO CHO LƯƠNG Y, BÁC SĨ Y HỌC CỔ TRUYỀN

Mỗi đề tài có sẵn câu mở đầu và gợi ý cảnh quay - quay bằng điện thoại, 45-60 giây

Từ khoá: LƯƠNG Y

1 CÁCH DÙNG BỘ ĐỀ TÀI NÀY

Mỗi tuần chọn 2 đề tài, quay trong một buổi (khoảng 30 phút cho 2 video). Lương y nói, một nhân viên cầm máy. Không cần kịch bản dài: chỉ cần câu mở đầu, 2-3 ý chính và một lời mời cuối video.

Khung chuẩn cho mọi video: (1) Câu mở nêu đúng tình huống khách hay gặp - 5 giây; (2) Giải thích nguyên nhân theo cách người thường hiểu - 20 giây; (3) Một lời khuyên làm được tại nhà - 15 giây; (4) Mời ghé trò chuyện hoặc nhắn tin, không hứa kết quả - 5 giây.

- ☐ Quay dọc, đứng gần cửa sổ hoặc dưới đèn trắng, micro cài áo
- ☐ Lương y mặc áo blouse hoặc áo cơ sở, phía sau là tủ thuốc hoặc bàn khám
- ☐ Nói như đang giải thích cho một bệnh nhân quen, không đọc thuộc lòng

2 NHÓM 1 - THÓI QUEN SAI HẰNG NGÀY (DỄ LAN TRUYỀN NHẤT)

#	Đề tài	Câu mở đầu gợi ý	Cảnh quay
1	Ngồi máy lạnh cả ngày	Anh chị ngồi phòng lạnh tám tiếng, chiều về cổ vai cứng đơ - đây là lý do.	Lương y ngồi bàn khám, chỉ vùng vai gáy trên mô hình
2	Tắm đêm sau khi đi làm về	Đi làm về mười giờ đêm rồi tắm gội ngay - nhiều người không để ý thói quen này.	Cảnh tủ thuốc, lương y nói trước ống kính
3	Nằm điện thoại trước khi ngủ	Nằm lướt điện thoại một tiếng rồi than khó ngủ - thử đổi thứ tự này xem.	Lương y cầm điện thoại minh họa tư thế cúi
4	Uống nước đá liên tục	Người Việt mình uống đá quanh năm - theo đông y, cần lưu ý điều gì?	Ly nước đá đặt trên bàn khám
5	Ngồi bất chéo chân	Ngồi bất chéo chân lâu ngày, lưng hông có thể chịu thiệt ở đâu?	Lương y ngồi minh họa tư thế đúng và sai

3 NHÓM 2 - HẬU TRƯỞNG CƠ SỞ (XÂY LÒNG TIN)

#	Đề tài	Câu mở đầu gợi ý	Cảnh quay
6	Một buổi sáng của lương y	Sáu giờ sáng, trước khi mở cửa, tôi làm ba việc này.	Mở cửa, sắp xếp tủ thuốc, pha trà
7	Vì sao buổi đầu phải bắt mạch, hỏi bệnh	Có khách hỏi: sao không làm luôn mà phải ngồi hỏi mười phút?	Cận tay bắt mạch, không quay mặt khách
8	Cách chúng tôi chọn dược liệu	Cùng một vị thuốc, loại tốt và loại thường khác nhau ở đâu?	Cận cảnh dược liệu, cân thuốc
9	Vệ sinh dụng cụ sau mỗi khách	Khách không nhìn thấy khâu này, nhưng chúng tôi làm mỗi ngày.	Khay dụng cụ, lau giường, thay khăn
10	Một ngày làm việc của kỹ thuật viên	Kỹ thuật viên ở đây được học gì trước khi chạm vào khách?	Buổi đào tạo nội bộ, thực hành trên đồng nghiệp

4 NHÓM 3 - TRẢ LỜI CÂU KHÁCH HAY HỎI

#	Đề tài	Câu mở đầu gợi ý	Cảnh quay
11	Bao nhiêu buổi thì thấy nhẹ hơn?	Câu tôi được hỏi nhiều nhất - và câu trả lời thật là: tùy cơ địa, nhưng có cách để biết sớm.	Lương y nói trước ống kính
12	Bấm huyệt xong ê ẩm có sao không?	Làm xong hôm sau hơi ê - khi nào bình thường, khi nào phải báo ngay?	Cảnh phòng trị liệu
13	Người huyết áp cao có nên làm không?	Trường hợp này tôi luôn hỏi kỹ trước, và có khi tôi khuyên đi khám chuyên khoa.	Bàn khám, sổ hồ sơ
14	Uống thuốc đông y bao lâu?	Không có con số chung cho tất cả - đây là cách tôi giải thích cho khách.	Quầy thuốc, gói thuốc
15	Phụ nữ sau sinh nên lưu ý gì?	Ba điều tôi luôn dặn các mẹ trước khi làm dịch vụ dưỡng sinh.	Lương y nói trước ống kính

5 NHÓM 4 - CÂU CHUYỆN NGHỀ VÀ QUAN ĐIỂM

#	Đề tài	Câu mở đầu gợi ý	Cảnh quay
16	Vì sao tôi theo nghề	Tôi học nghề từ năm mười tám tuổi, vì một chuyện trong nhà.	Ảnh cũ, giấy chứng nhận hành nghề
17	Ca khiến tôi nhớ nhất (đã xin phép)	Có một bác khách làm tôi thay đổi cách hỏi bệnh.	Không quay mặt khách, chỉ kể lại
18	Điều tôi từ chối làm	Có những yêu cầu tôi xin phép không nhận, dù khách trả thêm tiền.	Lương y nói trước ống kính
19	Đông y và tây y nên đi cùng nhau	Tôi thường khuyên khách mang kết quả khám bệnh viện đến đây.	Tờ kết quả khám (che thông tin)
20	Lời dặn tôi nói với mọi khách	Trước khi khách về, tôi luôn dặn đúng một câu.	Tiến khách ở cửa, quay từ phía sau

6 LỊCH QUAY 10 TUẦN VÀ LƯU Ý AN TOÀN

- ☐ Không nói 'khỏi hẳn', 'chữa dứt điểm', 'cam kết hết đau' - dùng 'giảm khó chịu', 'hỗ trợ', 'tùy cơ địa'
- ☐ Không quay mặt khách khi chưa có đồng ý bằng tin nhắn hoặc giấy ký
- ☐ Không đưa số liệu 'chín mươi phần trăm khách khỏi' - chỉ kể trải nghiệm có thật
- ☐ Người có bệnh lý: luôn nhắc đi khám chuyên khoa
- ☐ Không quay vùng cơ thể hở; quay tay, dụng cụ, dược liệu, gương mặt lương y

Tuần	Video thứ Ba	Video thứ Sáu
1	Đề tài 1	Đề tài 6
2	Đề tài 11	Đề tài 16
3	Đề tài 2	Đề tài 7
4	Đề tài 12	Đề tài 17
5	Đề tài 3	Đề tài 8
6	Đề tài 13	Đề tài 18
7	Đề tài 4	Đề tài 9
8	Đề tài 14	Đề tài 19
9	Đề tài 5	Đề tài 10
10	Đề tài 15	Đề tài 20

Tài liệu mang tính tham khảo cho chủ cơ sở spa dưỡng sinh / y học cổ truyền. Khi tư vấn khách: không hứa khỏi bệnh, khuyên khách có bệnh lý đi khám chuyên khoa.